

Laurent Sanchez Consultants

COACHING ET CONSEIL DE DIRIGEANT, D'EQUIPE ET D'ORGANISATION
NEGOCIATION COMPLEXE ET GESTION DE CRISE, FORMATION ET RH EXTERNALISEES

FORMATION GESTION DU CHANGEMENT

1 Jour

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- Connaître, comprendre et appréhender ce qui se joue chez soi et chez l'Autre dans tout type de changement
- Mettre en pratique pour mieux apprécier la réalité de ses propres comportements face au changement

COMPETENCES VISEES

Acquisition des mécanismes en jeu et des techniques de pilotage et de conduite du changement

PUBLICS CONCERNÉS

Tous publics

PRE REQUIS

Aucun

METHODES MOBILISEES

Alternance de théorie et de pratique dans le cadre de l'apprentissage avec mises en situation et jeux de rôle

MODALITES D'EVALUATION

Attestation d'évaluation des acquis

MODALITES ET DELAIS D'ACCES

- Réponse sous une semaine en fonction du planning
- Minimum 2 personnes / Maximum 12 personnes
- En intra ou inter

DUREE : 1 jour

INTERVENANTS

Laurent Sanchez / Francis Wright

LIEU

- Dans les locaux du/des clients
- Ou dans un endroit de location qui sera indiqué

DATES

- Horaires : 9h – 17h00
- Dates : en fonction du planning

BUDGET

A partir de 1 600 € HT / J. en Intra (hors frais) ; sur devis en Inter (hors frais)

CONTACT : formation@lsconsultants.fr

ACCESSIBILITES

En intra ou en salle de location, inclusion des personnes en situation de handicap

PROGRAMME

- **Introduction**
 - Acceptions personnelles du changement
 - Définitions
 - Positionnements individuels sur un axe Menaces / Opportunités
- **La courbe de deuil**
 - Les 4 phases
 - La gestion du temps
- **Peur – Résistance au changement**
 - Les raisons et explications
 - Les 4 formes de résistance usuelles
 - Création d'un besoin partagé
 - Donner du Sens
 - Mobiliser les équipes
- **Le pilotage du changement**
 - Le rôle clé du management
 - Les 3 phases clés de la conduite du changement
 - La cartographie des réactions au changement
 - Focus sur la responsabilisation des acteurs

APPRECIATION : INDICATEURS DE RESULTAT

- Note de 1 (faible) à 10 (élevé) d'appréciation générale de la formation dans le questionnaire d'évaluation à chaud de chaque session
- % de recommandations (« plutôt » et « tout à fait ») de la formation par les participants relevé dans le questionnaire d'évaluation à chaud de chaque session

Numéro d'activité : 1195 0517 7295
V1/2020

29, quai d'Anjou 75 004 Paris - www.lsconsultants.fr
adm@lsconsultants.fr

SARL au capital de 720 000 € - 532 300 902 RCS Paris - FR6053230090200022